

C1110 - Souscription d'assurances

Appellations

- Autorisateur / Autorisatrice en assurances
- Chargé / Chargée de comptes Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD-
- Responsable de souscription en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice assurance collective
- Souscripteur / Souscriptrice en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD-
- Souscripteur / Souscriptrice responsabilité civile en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice vie collective en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice vie en assurances
- Souscripteur-autorisateur / Souscriptrice-autorisatrice en assurances

Définition

Définit et met en place les règles de souscription et les niveaux de tarification de produits d'assurances (assurance de personnes, de biens industriels, ...), selon les impératifs commerciaux de la société d'assurance et la réglementation de l'assurance.

Réalise le suivi d'un portefeuille de produits d'assurances et l'analyse de résultats.

Peut proposer des couvertures de réassurance (facultative et/ou obligatoire).

Peut coordonner une équipe.

Accès à l'emploi métier

Cet emploi/métier est accessible avec un Master (diplôme d'école d'ingénieur, Master professionnel, diplôme d'école de commerce, ...) en assurances, finance ou droit.

Une expérience professionnelle dans le secteur de la gestion de contrats d'assurances peut être requise.




Conditions d'exercice de l'activité

L'activité de cet emploi/métier s'exerce au sein de cabinets de courtage en assurances, de compagnies d'assurances, en contact avec différents intervenants (juristes, financiers, avocats, experts comptables, notaires, ...).

Elle peut impliquer des déplacements (visites de sites, de clientèle ...) nationaux ou internationaux.

Elle varie selon le type de structure (société de réassurance, société d'assurances, ...) et le type de risque (industriel, naturel, ...).

Activités et compétences de base

Activités	Compétences
<ul style="list-style-type: none">■ Evaluer les facteurs de risques, le niveau de sinistrabilité de l'environnement du client et comparer les garanties souscrites■ Définir les modalités de souscription, élaborer un projet de contrat et le soumettre au client ou à l'intermédiaire■ Intervenir en appui technique aux collaborateurs (conseillers en assurances, ...) lors de la négociation des contrats■ Analyser les évolutions des contrats, les risques couverts, les niveaux d'indemnisation, la rentabilité des produits d'assurances et ajuster la tarification■ Elaborer les documents d'information à destination des clients et/ou des collaborateurs Analyser la situation du client et cerner ses besoins en assurances	<p data-bbox="1442 181 1765 204">Savoirs théoriques et procéduraux</p> <ul style="list-style-type: none">■ Droit des assurances■ Droit commercial■ Droit du travail■ Droit de la sécurité sociale Caractéristiques des produits d'assurances Typologie des risques environnementaux et sanitaires■ Techniques actuarielles■ Méthodes d'analyse de risques <p data-bbox="1442 560 1615 582">Savoirs de l'action</p> <ul style="list-style-type: none">■ Elaboration de scénarios de sinistres (Sinistre Maximum Possible)

Activités et compétences spécifiques

Activités	Compétences
<p>Réaliser des opérations de souscription en :</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Assurance Responsabilité Civile (RC) ■ Assurance risques industriels ■ Assurance crédits ■ Assurance Incendie, Accidents, Risques Divers (IARD) ■ Assurance risques dommages construction ■ Assurance transport 	
<ul style="list-style-type: none"> ■ Développer des activités de réassurance et négocier les contrats d'assurances client (souscription, tarification, ...) 	<p>Savoirs théoriques et procéduraux</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Réglementation de la réassurance <p>Savoirs de l'action</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Argumentation commerciale
<ul style="list-style-type: none"> ■ Développer ou fidéliser un réseau d'apporteurs d'affaires (avocats, notaires, ...) ou de clients 	
<ul style="list-style-type: none"> ■ Définir et mettre en oeuvre des visites de clientèle, prospections, phoning, ... 	<p>Savoirs théoriques et procéduraux</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Eléments de base en marketing
<ul style="list-style-type: none"> ■ Etablir les rapports statistiques périodiques de gestion, d'activité, ... 	
<ul style="list-style-type: none"> ■ Coordonner l'activité d'une équipe 	

Environnements de travail

Structures	Secteurs	Conditions
<ul style="list-style-type: none"> ■ Cabinet de courtage en assurances ■ Compagnie d'assurances/mutuelle ■ Société de réassurance 		

Mobilité professionnelle

Emplois / Métiers proches

Fiche ROME

Fiches ROME Proches

Aucun emploi métier proche répertorié pour cette fiche ROME

Fiche ROME	Fiches ROME envisageables si évolution
C1110 - Souscription d'assurances ■ Toutes les appellations	C1101 - Conception - développement produits d'assurances - Toutes les appellations
C1110 - Souscription d'assurances ■ Toutes les appellations	C1104 - Direction d'exploitation en assurances - Toutes les appellations
C1110 - Souscription d'assurances ■ Toutes les appellations	C1106 - Expertise risques en assurances - Toutes les appellations
C1110 - Souscription d'assurances ■ Toutes les appellations	C1107 - Indemnisations en assurances - Toutes les appellations
C1110 - Souscription d'assurances ■ Toutes les appellations	C1108 - Management de groupe et de service en assurances - Toutes les appellations